

Véritable assistant de votre quotidien, appuyez-vous sur un logiciel performant et personnalisable pour gérer vos tâches de gestion commerciale. Chaîne des ventes, des achats et gestion des stocks, il vous aide à piloter votre entreprise et facilite vos prises de décision.

■ Optimisez votre chaîne de vente

Créez facilement vos documents de vente. Limitez les ressaisies et les erreurs en créant l'ensemble de vos documents de manière quasi-automatique : transfert d'un devis en commande, d'une commande en demande de prix ou bon de livraison et enfin en facture.

■ Gérez vos achats et stocks

Suivez précisément vos états de stock et lancez les réapprovisionnements nécessaires en temps et en heure. Vous stockez votre matériel à plusieurs endroits (ex : entrepôt, magasin, etc.) ? Ventilez-le dans les différents dépôts. Vous avez toujours une vision claire des mouvements de vos marchandises.

■ Gérez vos ressources

Chacun gère son planning en toute autonomie. Vos commerciaux sont libres dans la gestion de leurs rendez-vous. Grâce à une interface intuitive, visionnez les différents agendas de vos collaborateurs afin de vous assurer de la bonne répartition des tâches de chacun.

■ Pilotez votre activité

Mettez en place une véritable démarche d'analyse de votre business grâce à un module de statistiques puissant et un tableau de bord entièrement personnalisable. Vous profitez ainsi d'informations toujours à jour pour prendre vos décisions au quotidien.

■ Automatisez vos tâches récurrentes

Vous facturez certains clients de manière régulière pour les mêmes prestations ? Laissez le logiciel s'en occuper pour vous ! Définissez vos critères (client, périodicité, etc.), les factures sont créées automatiquement. Vous réduisez ainsi le temps passé sur cette tâche chronophage.

■ Emportez votre gestion partout avec vous

Restez au plus proche de vos clients en ayant tous les documents pertinents les concernant sur l'application mobile EBP - Suivi devis factures (devis, fiches clients, articles, etc.). Consultez également les chiffres clés de votre trésorerie où que vous soyez : devis arrivant à échéance, clients à relancer.

✓ **Gestion des ventes**

✓ **Planification**

✓ **Suivi d'activité**

MODES D'UTILISATION DISPONIBLES POUR CE LOGICIEL

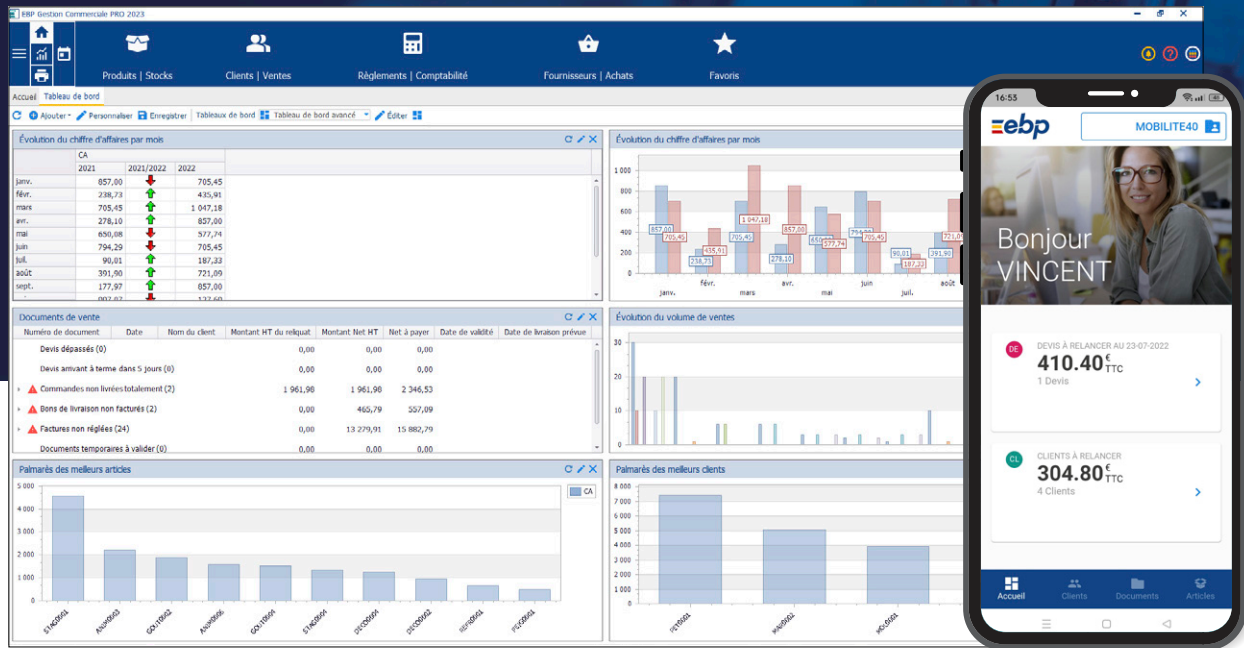
✓ Abonnement SaaS

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur internet
- Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes et de l'Assistance téléphonique

✓ Abonnement Local

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur mon ordinateur
- Je bénéficie des mises à jour et de l'Assistance téléphonique

I Gestion Commerciale PRO I



Suivez les indicateurs clés de votre activité depuis votre solution et votre application mobile EBSP - Suivi devis factures

FONCTIONS PRINCIPALES

Caractéristiques générales

- Abonnement SaaS : 3 sociétés et 1 utilisateur inclus (jusqu'à 12 utilisateurs)
- Abonnement local : 10 sociétés et 1 utilisateur inclus (jusqu'à 12 utilisateurs)
- Sauvegarde multi-supports ou en ligne (en option) et restauration de données
- Gestion des favoris et des droits
- Protection des dossiers par mot de passe
- Personnalisation des listes de consultation
- Recherche multicritère
- Champs obligatoires (personnalisables)
- Création de champs personnalisés
- Multilingue et multidevise
- Gestion de planning (événements, etc.)
- Interactions avec Microsoft Office 365⁽¹⁾
- Liaison avec EBSP CRM PRO⁽²⁾
- Application mobile EBSP - Suivi devis factures⁽³⁾

Gestion des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures...
- Avoirs financiers
- Gestion de la TVA (par territorialité), taux de TVA, TVA sur marge et autoliquidation de TVA
- Transfert automatique de documents
- Facturation périodique
- Services à la personne (CESU et CESUP, etc.)
- Livraison et réception totale ou partielle
- Télétransmission des factures (unitaire ou par lot) sur Chorus Pro⁽¹⁾ (envoi de pièces jointes possible)
- Télétransmission des factures par voie électronique avec Neotouch Factures⁽¹⁾
- Envoi par e-mail des documents de vente
- Multi-échéances, pointage entre échéances
- Remise à l'encaissement ou à l'escompte
- Gestion des écarts de règlements
- Remise en banque
- Virements et prélèvements SEPA
- Gestion des lettres de relance
- Prélèvements automatiques via la liaison avec GoCardless (hors commission déduite)⁽¹⁾
- Liaison avec les sites e-commerce Oxatis, ePages, etc. : envoi des articles vers le site, récupération automatique des commandes⁽¹⁾
- Fichiers, familles commerciaux/collaborateurs
- Barème de commissionnement

- Fonction des commerciaux/collaborateurs
- Gestion de la DEB/DES
- Personnalisation et création de modèles d'impression
- Consultation des documents de vente sur l'application mobile EBSP - Suivi devis factures⁽³⁾

Articles

- Articles de type bien ou service
- Gestion des articles de remplacement
- Gestion des articles liés
- Nomenclatures commerciales
- Articles non facturables
- Insertion de photos et images associées
- Matériels et familles matériels
- Indicateurs (prix de revient, prix de vente HT et TTC, taux de TVA, etc.)
- Eco-contributions (DEEE, éco-mobilier)
- Étiquettes avec code-barres
- Import de données par douchette
- Module gestion des gammes⁽²⁾
- Consultation des fiches articles sur l'application mobile EBSP - Suivi devis factures⁽³⁾

Clients

- Fichiers clients/prospects, contacts illimités
- Multi-adresses de facturation et de livraison
- Tarifs, simulation de tarifs et promotions
- Tarifs multi-lignes
- Saisie des règlements (complets ou partiels)
- Échéanciers clients
- Tableau de gestion des relances clients
- Gestion des impayés
- Historique des documents
- Solvabilité, localisation clients et calcul d'itinéraire avec société.com, mappy, Bing⁽¹⁾
- Envoi de SMS via les partenaires Digiteale, SMS Envoi et SMS to b (hors coût de SMS)⁽¹⁾
- Publipostage
- Consultation des fiches et de l'historique client sur l'application mobile EBSP - Suivi devis factures⁽³⁾

Achats et stocks

- Demande de prix, bon de réception, commande...
- Bons d'entrée et bons de sortie
- Transfert automatique de documents

- État sur les demandes de prix
- Réception totale ou partielle
- Gestion des bons de retour et avoirs partiels
- Historique de toutes les pièces fournisseurs
- Règlements fournisseurs
- Échéanciers fournisseurs
- Gestion de stock en multi-dépôts (3 dépôts)
- Visualisation des mouvements de stock et justification des écarts
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Gestion des frais d'approche
- Gestion de l'auto-facturation

Suivi d'activité

- Tableau de bord et statistiques paramétrables
- Statistiques et palmarès sur le chiffre d'affaires et la marge par client

Imports/Exports

- Transfert des règlements et factures vers EBSP Comptabilité⁽²⁾
- Génération des règlements clients et factures au format du logiciel du cabinet comptable⁽⁴⁾
- Export des factures au format de facture électronique Factor-X
- Import/export au format CSV
- Import/export paramétrables
- Export des documents en PDF, Word®, Excel®
- Export des listes au format XML, TXT, Excel®, HTML
- API Rest⁽⁵⁾

Liste des fonctions non exhaustive

- (1) Nécessite l'acquisition de l'offre du partenaire.
- (2) Logiciel à acquérir séparément
- (3) Disponible avec la solution EBSP Gestion Commerciale PRO en abonnement SaaS, sur App Store et Google Play
- (4) Compatible avec la majorité des logiciels du marché
- (5) À partir d'Outlook 2003 et uniquement pour les pour les versions en abonnement local
- (6) Pour l'abonnement SaaS uniquement et requiert la souscription à une Offre de services PREMIUM

Retrouvez les configurations conseillées pour l'utilisation de ce logiciel sur www.ebp.com.

